

## ■ 글로벌 비즈니스 - 계약 과정

<b>교육 특징</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- 국제 계약 체결과정에 필요한 영문계약서 및 국제법의 이해, 계약 유형별 주의사항 전달</li> <li>- 글로벌 계약에 가지고 있는 문제와 고민에 대한 명쾌한 답변을 줄 수 있는 국제 계약 실무에 능통한 국제 변호사가 강의</li> <li>- 심화 과정으로 '글로벌 비즈니스 - 계약 실무' 가 개설됨으로 연계해서 들으면 더욱 효과적임</li> </ul>
--------------	---

일정	시간	교육 내용
1일차	6H	<ul style="list-style-type: none"> <li>○ <b>국제 거래 과정의 문서관리</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Minutes of Meeting</li> <li>- Letter of Intent</li> <li>- Memorandum of Understanding</li> <li>- Agreement</li> <li>- Amendment</li> <li>- Nondisclosure Agreement</li> <li>- Power of Attorney</li> </ul> </li> <li>○ <b>국제 계약의 이해 I</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- 협상과정에서 발생하는 법적인 책임과 권한</li> <li>- 계약의 성립</li> <li>- 국제 거래에 있어서 청약과 승락</li> <li>- 협상과정에서 효과적인 청약을 하는 방법</li> <li>- 청약의 효력 및 소멸</li> </ul> </li> <li>○ <b>국제 계약의 이해 II</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- 약인 (Consideration)의 의미</li> <li>- 계약의 한계 (Freedom of Contract 개념)</li> <li>- 계약 주체</li> <li>- 거래 과정에서 발생하는 과장, 거짓, 사기 등과 같은 문제</li> <li>- 분쟁 발생시 계약의 해석 원칙</li> <li>- 손해 배상의 산정 방법 및 한계 (liquidated damages, punitive damages)</li> </ul> </li> </ul>
2일차	6H	<ul style="list-style-type: none"> <li>○ <b>분쟁해결 방법</b> (good faith negotiation, mediation, arbitration) <ul style="list-style-type: none"> <li>- 관할권과 적용 법률의 선택</li> <li>- 계약의 기타 조항의 법률적 의미</li> </ul> </li> <li>○ <b>법집행에 대한 이해</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- 강제 집행의 방법과 한계</li> <li>- 재판 절차의 차이점</li> </ul> </li> <li>○ <b>계약 유형별 주의점</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- 구매 계약</li> <li>- 라이선스 계약</li> <li>- 에이전트 계약</li> </ul> </li> <li>○ <b>영문계약서 작성을 위한 실습</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- 표준구매 계약서 활용</li> </ul> </li> <li>○ <b>계약 체결을 위한 준비 단계와 이에 따른 비즈니스 관점에서의 주의점</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- 표준 계약서의 이해</li> <li>- 각 조항의 법률적 의미</li> </ul> </li> </ul>