■ 글로벌 비즈니스 - 계약 과정

교육 특징	- 국제 계약 체결과정에 필요한 영문계약서 및 국제법의 이해, 계약 유형별 주의사항 전달 - 글로벌 계약에 가지고 있는 문제와 고민에 대한 명쾌한 답변을 줄 수 있는 국제 계약 실무에 능통한 국제 변호사가 강의 - 심화 과정으로 '글로벌 비즈니스 - 계약 실무' 가 개설됨으로 연계해서 들으면 더욱 효과적임

일정	시간	교육 내용
1일차	6H	**ㅇ국제 거래 과정의 문서관리** - Minutes of Meeting - Letter of Intent - Memorandum of Understanding - Agreement - Amendment - Nondisclosure Agreement - Power of Attorney
		ㅇ국제 계약의 이해 I - 협상과정에서 발생하는 법적인 책임과 권한 - 계약의 성립 - 국제 거래에 있어서 청약과 승락 - 협상과정에서 효과적인 청약을 하는 방법 - 청약의 효력 및 소멸
		ㅇ국제 계약의 이해 II - 약인 (Consideration)의 의미 - 계약의 한계 (Freedom of Contract 개념) - 계약 주체 - 거래 과정에서 발생하는 과장, 거짓, 사기 등과 같은 문제 - 분쟁 발생시 계약의 해석 원칙 - 손해 배상의 산정 방법 및 한계 (liquidated damages, punitive damages)
2일차	6H	**ㅇ분쟁해결 방법** (good faith negotiation, mediation, arbitration) - 관할권과 적용 법률의 선택 - 계약의 기타 조항의 법률적 의미 **ㅇ법집행에 대한 이해** - 강제 집행의 방법과 한계
		ㅇ계약 유형별 주의점 - 구매 계약 - 라이센스 계약 - 에이전트 계약
		ㅇ영문계약서 작성을 위한 실습 - 표준구매 계약서 활용 **ㅇ계약 체결을 위한 준비 단계와 이에 따른 비즈니스** 관점에서의 주의점 - 표준 계약서의 이해 - 각 조항의 법률적 의미